Опис освітнього компонента вільного вибору

Освітній компонент	**Вибірковий освітній компонент 2 «Контент-маркетинг»**
Рівень ВО	Перший (бакалаврський) рівень
Назва спеціальності / освітньо-професійної програми	075 Маркетинг / Логістика
Форма навчання	Денна
Курс, семестр, протяжність	2 курс, 3 семестр, 5 кредитів ЄКТС
Семестровий контроль	Залік
Обсяг годин (усього: з них лекції/практичні)	150 год., з них: лекц. – 10 год., практ. – 20 год.
Мова викладання	Українська
Кафедра, яка забезпечує викладання	Кафедра маркетингу
Автор ОК	Кандидат економічних наук, доцент, доцент кафедри маркетингу **Милько Інна Петрівна**
Короткий опис	
Вимоги до початку вивчення	Знання основ економічної теорії, економічних законів розвитку бізнесу, основ маркетингу
Що буде вивчатися	Основи контент-маркетингу. UGC-контент та його вплив на збільшення продажів. Вплив віртуальної та доповненої реальності на контент-маркетинг. Сторітелинг та вірусний маркетинг в системі контент-маркетингу. Канали розповсюдження маркетингового контенту.
Чому це цікаво/треба вивчати	Вивчення освітнього компоненту сприятиме набуттю первинних навичок щодо генерування інформації, яку клієнти отримують у потрібний час і в потрібному місці, оскільки цей маркетинговий інструмент працює краще за будь-яку пряму рекламу, за умов якщо правильно підібрана та реалізована стратегія контент-маркетингу.
Чому можна навчитися (результати навчання)	ПРН3. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв’язання практичних завдань у сфері маркетингу. ПРН11. Демонструвати вміння застосовувати міждисциплінарний підхід та здійснювати маркетингові функції ринкового суб’єкта. ПРН16. Відповідати вимогам, які висуваються до сучасного маркетолога, підвищувати рівень особистої професійної підготовки.
Як можна користуватися набутими знаннями й уміннями	Загальні компетентності: ЗК3. Здатність до абстрактного мислення,

(компетентності)	аналізу та синтезу. ЗК4. Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями. ЗК6. Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності. ЗК7. Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях. Фахові компетентності: ФК4. Здатність проваджувати маркетингову діяльність на основі розуміння сутності та змісту теорії маркетингу і функціональних зв'язків між її складовими. ФК5. Здатність коректно застосовувати методи, прийоми та інструменти маркетингу. ФК14. Здатність пропонувати вдосконалення щодо функцій маркетингової діяльності.